

# LA DYNAMIQUE DES LEVÉES DE FONDS DANS LES ALPES-MARITIMES DE 2018 À 2023

mars 2024

Une publication

Études  Data  
ANALYSER POUR AGIR

Groupe

 CCI NICE  
CÔTE D'AZUR

## La levée de fonds et ses bénéfices

Une levée de fonds a pour objectif de recueillir du capital auprès d'investisseurs externes ce qui constitue une forme de financement alternative et/ou complémentaire à d'autres tels que les prêts bancaires, les financements participatifs, les marchés financiers, etc.

Cette étude de la CCI Nice Côte d'Azur vise à présenter la dynamique du territoire des Alpes-Maritimes en termes de levées de fonds réalisées par ses pépites. L'évolution des tours de table réalisée au cours de ces 6 dernières années (2018 à 2023) sera détaillée, et mise en regard des tendances affichées au niveau national et au niveau de la Région Provence-Alpes-Côte d'Azur.

## Notre méthodologie sur le retraitement des volumes levés

Afin de mesurer la valeur ajoutée effectivement générée sur, et pour, le territoire des Alpes-Maritimes, les levées de fonds des entreprises ont été proratisées aux effectifs employés dans le 06.

Les entreprises, en particulier les startups, qui s'engagent dans cette démarche, souhaitent généralement **obtenir des financements** pour répondre à plusieurs objectifs en vue d'une **croissance rapide**.



**investir**  
dans leur service R&D



**développer**  
des produits



**s'étendre**  
sur de nouveaux  
marchés



**recruter**  
des talents



**lancer**  
d'autres initiatives  
stratégiques

Les levées de fonds sont **essentiels pour les entreprises qui recherchent des capitaux supplémentaires**. Cela leur permet de mobiliser des ressources financières tout en partageant la propriété ou les bénéfices avec les investisseurs.

Certaines de ces entreprises, notamment **les jeunes pousses**, peuvent **bénéficier d'un accompagnement pour le développement de leur projet**, leur hébergement, des conseils, y compris sur leur financement.

Dans les Alpes-Maritimes, 8 entreprises sur les 94 qui ont levé des fonds entre 2018 et 2023 ont été **accompagnées par des incubateurs locaux**.

## En 2023

**9 milliards d'€**  
levés en France

**375 millions d'€**  
levés en région  
Provence-Alpes-Côte d'Azur

**79 millions d'€**  
levés dans les Alpes-Maritimes

Source : In Extenso - Bilan annuel 2023

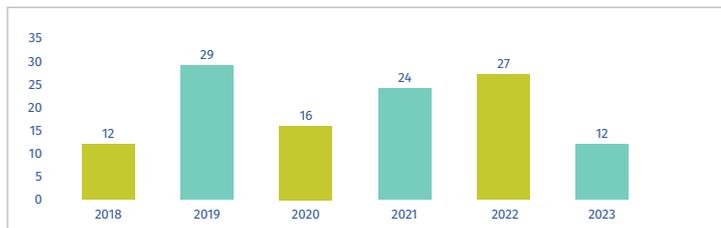
Source : In Extenso - Bilan annuel 2023

Source : CCI Nice Côte d'Azur - Bilan 2023

# 583 MILLIONS D'EUROS LEVÉS

ENTRE 2018 ET 2023

## Nombre de levées de fonds dans les Alpes-Maritimes

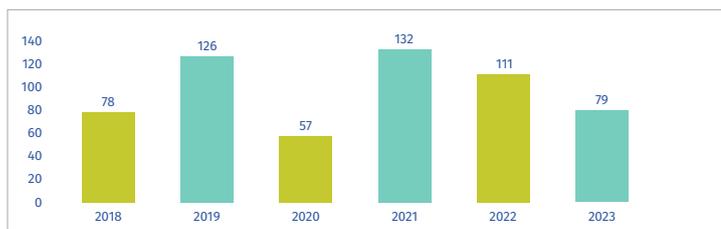


# 120

## levées de fonds

entre 2018 et 2023 dans les Alpes-Maritimes

## Montants levés dans les Alpes-Maritimes (M€)

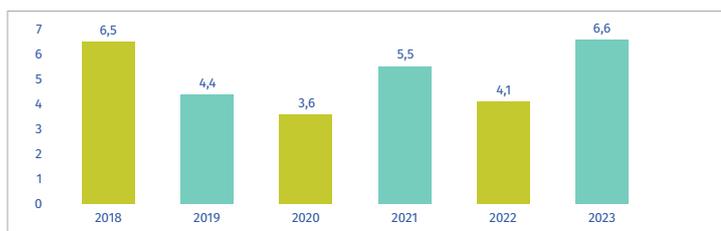


# 583 M€

## levés au total

entre 2018 et 2023 dans les Alpes-Maritimes

## Ticket moyen (M€)



# 4,9 M€

## de ticket moyen par levée

entre 2018 et 2023 dans les Alpes-Maritimes

Source : CCI Nice Côte d'Azur

Dans les Alpes-Maritimes, un total de **120 levées de fonds** ont été réalisées sur la période **2018-2023** pour un montant de **583 millions d'euros**.

Les incertitudes économiques de cette fin de période conduisent à des tours de table nettement plus modérés qu'avant et après la période Covid, en raison de la **prudence des investisseurs**.

Dans un effort de résilience, l'année 2022 affiche cependant **27 tours de table**, mais les tickets moyens fléchissent témoignant de volumes moins importants. **En 2023**, les tours de table sont moindres en volume **(-28 %)**.

Cependant, le montant levé est renforcé par le ticket record de TSE : **130M€ ramenés à 40M€** compte tenu des effectifs présents dans le département des Alpes-Maritimes.

## CE QU'IL FAUT RETENIR

Focus sur les levées de fonds réalisées **entre 2018 et 2023 dans le département des Alpes-Maritimes**.

- **120 tours de table** ont été réalisés durant cette période, pour un montant cumulé de 583M€.
- **94 entreprises** ont levé des fonds.
- **Les années 2019, 2021 et 2022** ont été particulièrement **dynamiques** avec des montants respectifs de 126 M€, 132 M€, et malgré le début d'une **inflexion**, 111 M€ en 2022.
- **Le fléchissement des volumes se poursuit en 2023** avec 79 M€ levés pour 12 tours de table (versus 27 tours de table en 2022).
- **Deux tiers des entreprises ont réalisé un seul deal** au cours de ces 6 dernières années.
- Les secteurs des **biotechnologies, l'énergie et la santé** sont les plus dynamiques.
- L'écosystème de **Sophia Antipolis centralise plus de la moitié des montants** levés sur la période, soit près de 300 M€.
- Deux profils majeurs pour lever des fonds sur la Côte d'Azur : **des jeunes pousses et des entreprises avec une forte capacité d'innovation**.

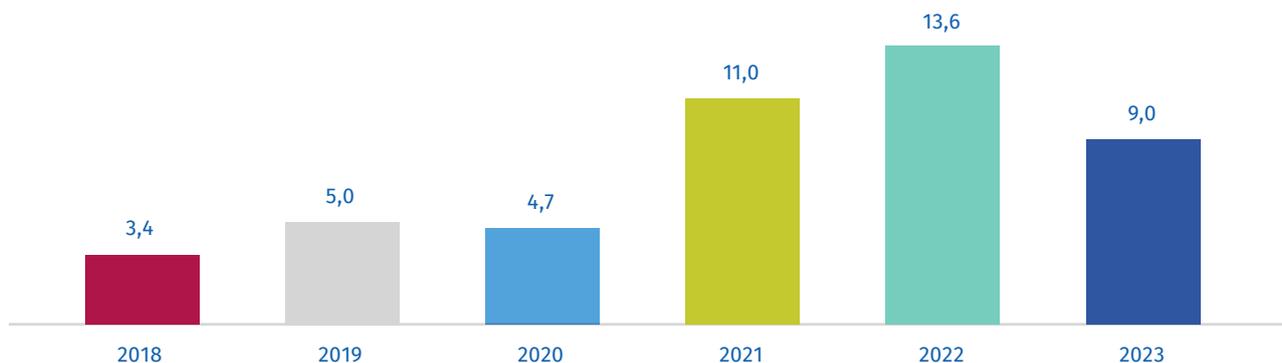
Une définition des termes signalés **en vert** et propres à la thématique des levées de fonds est disponible à la fin de cette étude.

# TRAJECTOIRE ASCENDANTE EN FRANCE ENTRE 2018 ET 2022 UNE ANNÉE 2023 PLUS MESURÉE

Au niveau national, la **French Tech** a poursuivi une dynamique remarquable avec une croissance annuelle de +41 % des montants levés entre 2018 et 2022, avant une baisse nette de -34 % en 2023 (sur un an).

L'année 2022 se distingue comme celle de la maturité avec un **volume record de 13,6 milliards d'euros**, par rapport à une année 2021 qualifiée, déjà, de record avec 11 milliards d'euros levés. 2023 se démarque par une **baisse des volumes (9Md€)**, notamment avec des **tickets moyens moins importants (-36 % sur un an)**.

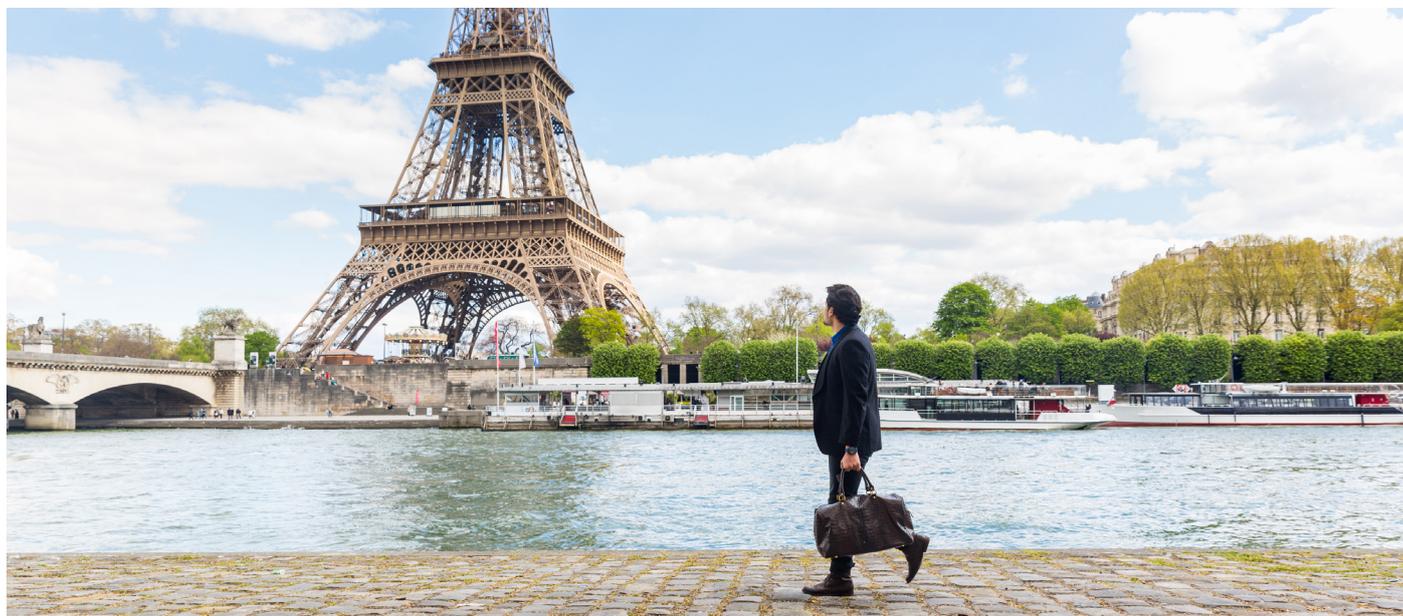
## Les levées de fonds en France (milliards d'euros)



Source : Baromètre In Extenso du capital-risque en France – Bilan annuel 2023

Après plusieurs années favorables à l'innovation et à la conquête des marchés, l'année 2022 bien qu'atteignant un niveau record avec **13,6 milliards d'euros**, se caractérise par un fléchissement au 2<sup>e</sup> semestre des levées de fonds.

En effet, **après 10 ans d'avènement de la French Tech**, cette dernière est confrontée au challenge de la transformation pour se mettre en phase avec les **défis économiques, sociétaux et climatiques** à venir. **L'innovation numérique se fait challenger par la Greentech**. En volume levé également, les changements sont visibles avec un coup d'arrêt marqué sur les méga levées de fonds, pour des investissements plus mesurés.



Le **contexte économique et géopolitique incertain de l'année 2022** explique également la **contraction observée en 2023** avec plusieurs perturbations majeures (guerre en Ukraine, crise énergétique, inflation, guerre israélo-palestinienne). Dans ce climat, **les investissements dans la French Tech s'essouffent fin 2022, et le repli s'accroît en 2023**.

Le **baromètre d'In Extenso** revient sur le bilan de l'année 2023 qui s'inscrit résolument dans un environnement plus rationnel et prudent.

L'anticipation d'une contraction de l'économie en raison de l'ensemble de ces incertitudes macroéconomiques et géopolitiques est intégrée, et permet de comprendre les **choix d'investissements plus prudents et moins risqués**.

# UNE BONNE PROGRESSION DE LA RÉGION PROVENCE-ALPES-CÔTE D'AZUR

## AU CLASSEMENT RÉGIONAL

Après une très bonne **année 2019**, **l'année 2020** s'est inévitablement démarquée par un retrait des deals : 28 opérations pour un total de 66 M€ levés. Ce recul s'explique notamment par un **contexte économique difficile engendré par la crise sanitaire**. La région marque ainsi le pas en se classant en **8<sup>e</sup> position des régions françaises** en termes de montants cumulés.

**L'année 2022 se caractérise, au contraire, par une remontée** de la région Provence-Alpes-Côte d'Azur en termes de nombre de fonds levés. Elle se classe en 5<sup>e</sup> position au niveau national, avec 39 tours de table. Cependant, le classement est moins bon en ce qui concerne les montants levés : 275 millions d'euros, soit 2 % des montants cumulés de l'ensemble des régions françaises.

À titre de comparaison, la région AURA qui est classée deuxième, concentre 22 % des investissements (la région IDF est évidemment celle qui supplante les autres avec 59 % des montants). **Le ticket moyen en région Provence-Alpes-Côte d'Azur est de 7,4 millions d'euros.**

Selon le baromètre d'In Extenso, **l'année 2023** acte encore de **l'avancée de la Région Provence-Alpes-Côte-d'Azur**, qui se classe en 3<sup>e</sup> position en termes de volumes levés avec 375 M€, et à la 4<sup>e</sup> place en termes de nombre d'opérations (+41 % par rapport à 2022) pour un total de 55 opérations réalisées.

**La région PACA dispose d'un écosystème, certes fort, mais qui peine à attirer les investisseurs internationaux du fait de son organisation multipolaire reposant à la fois sur Sophia Antipolis, Marseille, Nice et Toulon, formant autant de territoires potentiels d'investissement.**

### Classement régional des volumes de levées de fonds en 2023

1 <sup>er</sup>	2 <sup>e</sup>	3 <sup>e</sup>
IDF	AURA	RÉGION PACA
5,3 Md€	2,0 Md€	375 M€
59 % DU TOTAL*	22 % DU TOTAL	4 % DU TOTAL

Source : Baromètre In Extenso - Bilan annuel 2023  
\* sur le total des volumes levés en France



# FOCUS ALPES-MARITIMES DE 2018 À 2023

Dans les Alpes-Maritimes, sur la période 2018-2022, la **dynamique de croissance annuelle a été de +22 % en moyenne en termes de nombre de fonds levés, et de + 9 % pour les montants levés**. Après la forte poussée des tours de table en 2019, le département a subi en 2020, un coup d'arrêt des investissements en raison de la crise sanitaire (une baisse de moitié des investissements a pu être observée).

L'année 2021 peut être assimilée à une année de report des deals non réalisés en 2020, mais l'année 2022 préface un changement de dynamique.

En 2023, les entraves telles que l'inflation, les difficultés d'approvisionnement et plus généralement des incertitudes sur l'activité économique ont affecté nettement la tendance (-28 % en montant levé).

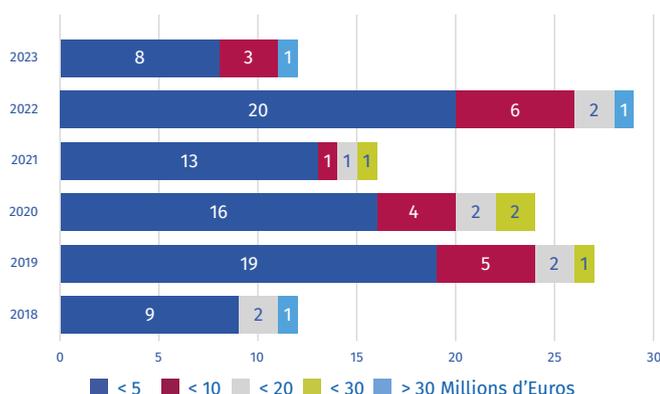


## Évolution des levées de fonds dans les Alpes-Maritimes



Source : CCI Nice Côte d'Azur

Ainsi, si le nombre de levées a été relativement constant sur les années 2019, 2021 et 2022, le retournement de tendance est, en revanche, assez net en **2023**, avec une **baisse à la fois des tours de table et des montants levés** (respectivement -56 % et -28 %).



Source : CCI Nice Côte d'Azur

### Nombre de levées de fonds par tranche de ticket (M€) dans les Alpes-Maritimes entre 2018 et 2023

En 2023, seul le tour de table exceptionnel de l'entreprise TSE, spécialisée dans l'énergie solaire, atteint la tranche des levées supérieures à 30M€.

**Les levées de fonds de montants intermédiaires n'ont pas eu lieu en 2023**, contrairement aux années précédentes.

La grande majorité des opérations est réalisée sur des montants inférieurs à 5M€.

# FOCUS ALPES-MARITIMES DE 2018 À 2023

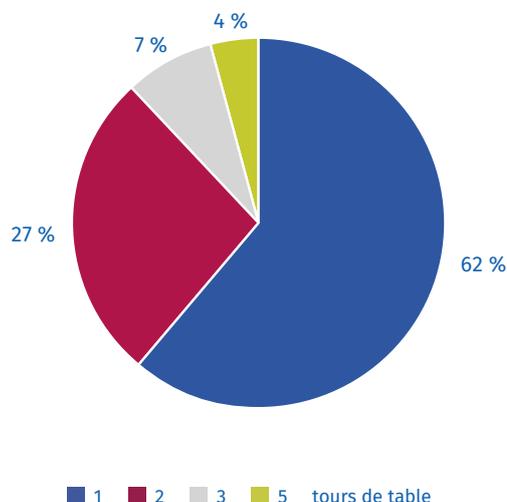
## 6 ENTREPRISES SUR 10 EN MOYENNE ONT RÉALISÉ UN SEUL TOUR DE TABLE

Les 120 levées de fonds sont réalisées par 94 entreprises. Pour certaines d'entre elles, plusieurs opérations ont pu être lancées durant la période 2018-2023.

En effet, les **stratégies d'investissement** évoluent, et les entreprises n'hésitent parfois pas à inscrire leur démarche dans la durée, via **plusieurs tours de table**, alors que d'autres n'entreprendront cette démarche **qu'une seule fois**.

D'une façon générale, **deux tiers de ces entreprises réalisent un seul deal**. Parmi les autres, 27 % réalise un second deal et seules 11 % d'entre elles en réalisent davantage.

### Répartition des entreprises selon le nombre de tours de tables



Source : CCI Nice Côte d'Azur

## TOP 5 DES LEVÉES\* DE FONDS SUR LA PÉRIODE 2018 - 2023

CLASSEMENT	ENTREPRISES	EPCI**	MONTANT EN M€
1	MER MONTAGNE VACANCES	MÉTROPOLE NICE CÔTE D'AZUR	44
2	TSE	CA SOPHIA ANTIPOLIS	40
3	B NETWORK	CA CANNES PAYS DE LÉRINS	30
4	MEDIAN TECHNOLOGIES	CA SOPHIA ANTIPOLIS	28
5	VULOG	MÉTROPOLE NICE CÔTE D'AZUR	26

Source : CCI Nice Côte d'Azur

\* Ce top 5 s'appuie sur la méthodologie de proratisation des montants en fonction des effectifs dans les Alpes-Maritimes

\*\* Établissement public de coopération intercommunale



La société **Mer Montagne Vacances**, spécialisée dans **l'hébergement** symbolise parfaitement le dynamisme de l'écosystème touristique dans les Alpes-Maritimes avec deux enveloppes levées au cours de la période, l'une de 44 M€ en 2018, et l'autre de 16 M€ en 2021.



**TSE est une start-up sophilopolitaine** née il y a 7 ans, et spécialisée dans les systèmes énergétiques. Son activité dans **l'énergie photovoltaïque et agrivoltaïque** est stratégique compte tenu de l'urgence climatique, et de ce fait, s'inscrit dans les orientations portées par le Plan France 2030. La levée réalisée en 2023 d'un montant record de **130 M€ pour le groupe**, est de **40 M€ ramenés aux effectifs présents dans le département**.



**B Network** installée à Cannes se positionne sur les activités liées à **l'évènementiel** et a réalisé un deal de **30 M€**.



**Median Technologies** est établie depuis une vingtaine d'années sur la technopole de Sophia Antipolis et se démarque dans le paysage des technologies médicales. Le volume de 28 M€ levés lui permet de poursuivre son développement dans l'imagerie médicale.



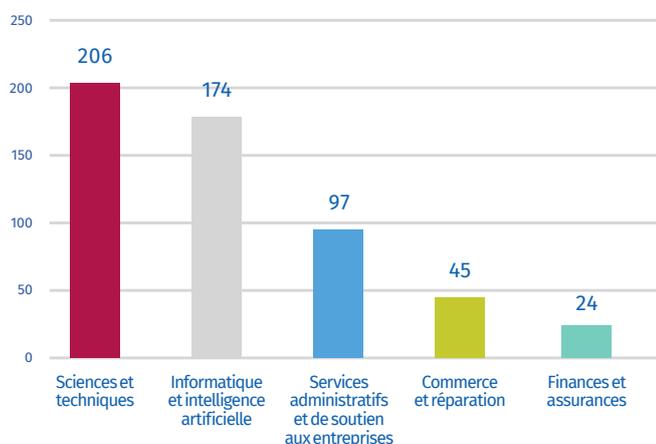
Enfin, l'entreprise niçoise **Vulog**, spécialisée dans les **nouvelles mobilités**, notamment sur le créneau de l'autopartage, a levé en 2021 **26 M€**.

\*Montant proratisé. La proratisation des montants est faite en fonction des effectifs dans les Alpes-Maritimes (voir méthodologie page 10).

# FOCUS ALPES-MARITIMES DE 2018 À 2023

## LE SECTEUR DES SCIENCES ET L'INTELLIGENCE ARTIFICIELLE, FER DE LANCE DU TERRITOIRE

### Classement des principaux secteurs d'activité (en M€)



Source : CCI Nice Côte d'Azur

Avec **206 M€ levés** dans le domaine des **sciences et techniques**, des entreprises telles que **Nicox SA, Median Technologies ou TSE** permettent au département des Alpes-Maritimes de se démarquer par son dynamisme dans les biotechnologies, l'énergie, la santé et l'environnement. Ce grand secteur a centralisé plus d'un tiers des fonds levés entre 2018 et 2023.

Le secteur du **software** n'est cependant pas en reste avec plus de **50 deals** sur la période, dont ceux notables de **Therapixel (20 M€ sur la période) et Vulog (26 M€)**.

Le secteur des **services administratifs et soutien aux entreprises** se démarque davantage par le montant de ses **tickets moyens (12 M€ contre 7 M€ et 4 M€ respectivement pour les sciences et techniques, d'une part, pour l'informatique et l'IA, d'autre part)**. Ce sont les entreprises spécialisées dans le tourisme telles que Mer, Montagne Vacances ou Magicstay qui révèlent une forte dynamique d'investissement.

## LE DYNAMISME RÉVÉLÉ DES START-UP SOPHIPOLITAINES

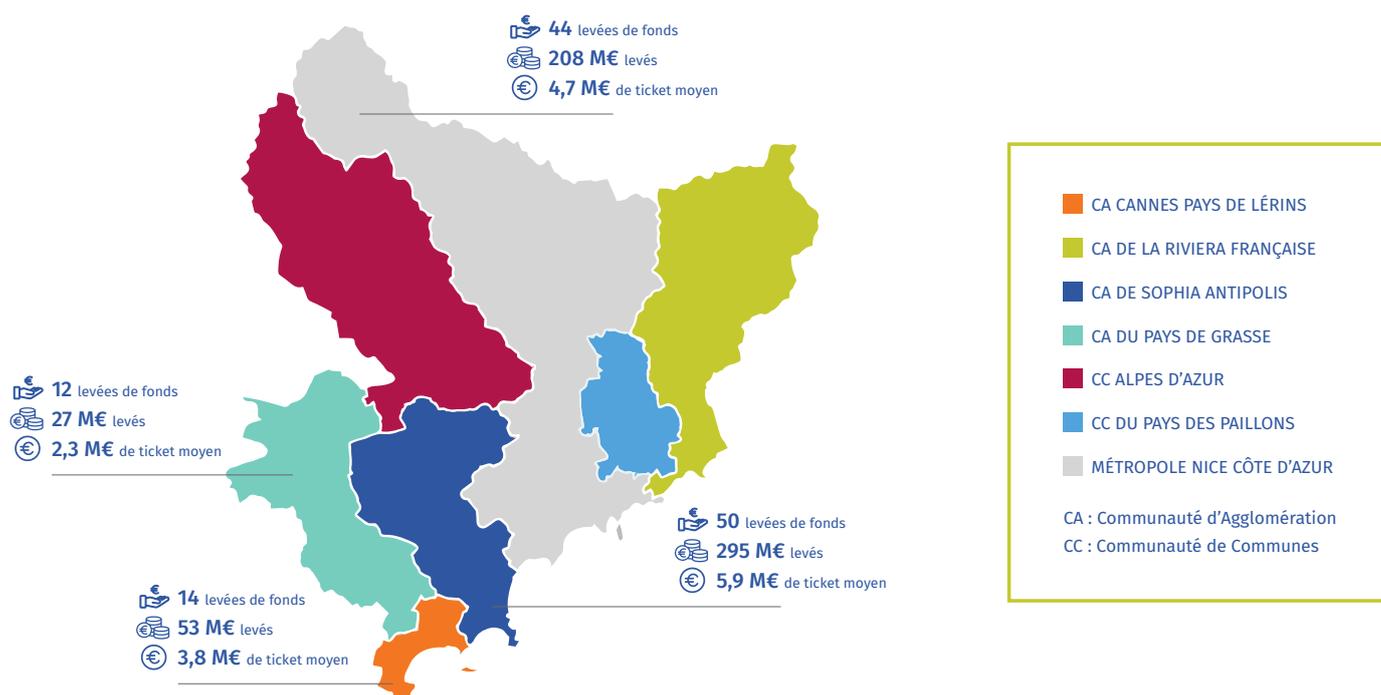
L'écosystème de **Sophia Antipolis** est particulièrement propice aux start-up qui investissent puisqu'il centralise plus de la moitié des montants levés sur la période, avec 295 M€. Les tickets moyens sur le périmètre de la communauté d'agglomération sont de 5,9 M€.

La **Métropole Nice Côte d'Azur** concentre un tiers des tours de table (en nombre, comme en montant). Les tickets moyens sur la Métropole sont de 4,7 M€.

Le **bassin cannois** concentre 53 M€ de levées sur les 6 dernières années. L'enveloppe globale est tirée vers le haut par le tour de table de 30 M€ de BNetwork.

Enfin, le **Pays de Grasse** aura concentré 12 levées de fonds, dont celle remarquable de Ecoat (10 M€), qui étend son activité à la peinture durable.

### Forte dynamique dans l'écosystème sophilopolitain



Source : CCI Nice Côte d'Azur

# FOCUS ALPES-MARITIMES DE 2018 À 2023

## QUELLES SONT LES CARACTÉRISTIQUES DES DEUX PRINCIPAUX PROFILS D'ENTREPRISES AYANT LEVÉ DES FONDS ?



Cette analyse des levées de fonds maralpines sur une période de 6 années a permis de « profiler » les entreprises qui contribuent à la dynamique d'investissements sur le territoire, selon les indicateurs suivants :

- L'âge de l'entreprise
- Le ratio suivant : chiffre d'affaires / nombre d'emplois de l'établissement
- La taille et le nombre de levées de fonds réalisées
- Le dépôt et le nombre de marques, de brevets et de dessins
- La classification par l'Observatoire économique SIRIUS de la CCI Nice Côte d'Azur dans les catégories suivantes : entreprises innovantes, à forte croissance ou gazelles
- L'appartenance à l'une des filières suivantes : sciences du vivant, économie bleue, numérique, intelligence artificielle, nouvelles mobilités, PASS (parfums, arômes saveurs et senteurs), santé, silver économie, spatial, tourisme

Deux profils ou clusters ont pu être dégagés parmi les entreprises ayant levé des fonds sur la période 2018-2023.



### LES JEUNES POUSSES

Il s'agit de jeunes entreprises, avec un âge moyen de 6 ans, levant des tickets moyens moins importants, et étant principalement positionnées sur les activités du numérique et de l'intelligence artificielle.



### LA CLASSE INNOVANTE

Entreprises plus établies, avec un âge moyen de 12 ans, et réalisant des levées de fonds plus importantes. Elles ont déposé en moyenne 5 marques et 2 brevets, et sont davantage spécialisées dans des secteurs tels que les sciences du vivant ou les éco-entreprises.



# FOCUS ALPES-MARITIMES DE 2018 À 2023

## QUELLES SONT LES PERSPECTIVES DE DÉVELOPPEMENT POUR CES DEUX PROFILS D'ENTREPRISES ?

### Le cluster des jeunes pousses et ses perspectives de développement

Le cluster des jeunes pousses se compose de jeunes entreprises ayant levé des fonds pour un ticket moyen de 3,5 M€. Par leurs caractéristiques, elles présentent un potentiel d'accélération de croissance.

Voici quelques jalons de développement possibles pour ces entreprises :

#### UN RENFORCEMENT ET UNE EXPANSION DANS LE NUMÉRIQUE ET L'INTELLIGENCE ARTIFICIELLE

Avec une présence déjà notable dans le secteur du numérique et de l'intelligence artificielle, ces jeunes pousses pourraient continuer à se développer et à innover dans des domaines tels que la programmation de logiciels, l'édition et les jeux vidéos ou l'automatisation des processus. Elles pourraient progresser dans le domaine des réseaux de neurones, de la modélisation et la création d'algorithmes de données à des fins de prédiction.

#### UN DÉVELOPPEMENT PASSANT PAR UNE DIVERSIFICATION DE LEUR ACTIVITÉ

Certaines jeunes pousses seront amenées à élargir leur activité au vu des compétences transverses qu'elles intègrent. Elles pourront capitaliser sur leur capacité à innover et se diversifier grâce à leur agilité. Elles pourraient, par exemple, investir dans des domaines tels que les outils d'analyse d'images, de vidéos et de sons.

#### UNE CROISSANCE AVEC UN POSITIONNEMENT FORT À L'INTERNATIONAL

Avec une croissance soutenue et au moins une marque déposée, certaines entreprises de ce cluster pourraient envisager une expansion à l'international. Elles chercheraient à conquérir de nouveaux marchés et à établir des partenariats internationaux pour renforcer leur position concurrentielle.



### Le cluster de la classe innovante et ses perspectives de développement

Le cluster de la classe innovante se compose d'entreprises plus matures réalisant des levées de fonds pour un ticket moyen de 7 M€, et qui sont déjà bien ancrées dans le domaine de l'innovation.

Voici quelques perspectives pour ce cluster :

#### UN DÉVELOPPEMENT BASÉ SUR DES AVANCÉES TECHNOLOGIQUES MAJEURES

Étant caractérisées comme des entreprises « innovantes », ces sociétés sont susceptibles de se maintenir à la pointe des avancées technologiques. Elles pourraient jouer un rôle clé dans des domaines tels que les biotechnologies, les sciences du vivant et les énergies propres.

#### UNE CROISSANCE VERS LES MARCHÉS ÉMERGENTS

Avec leur solide base financière et leur expertise en innovation, ces entreprises pourraient se tourner vers les marchés émergents à l'échelle mondiale. Elles ont la capacité de saisir les opportunités de croissance dans des régions en développement, où la demande de technologies avancées, de solutions durables et de soins de santé innovants est en pleine expansion.

Qu'il s'agisse de « jeunes pousses » émergentes ou d'entreprises de la « classe innovante », **le potentiel de développement sur le territoire maralpinois est immense**. Il s'agit pour ces entreprises du territoire de capitaliser sur leurs forces actuelles en s'adaptant aux évolutions de leur marché.

# MÉTHODOLOGIE ET PÉRIMÈTRE DE L'ÉTUDE

**Source :** Cette étude a été réalisée à partir des données disponibles auprès de l'Observatoire TRENDEO qui réalise une veille complète, entre autres, sur la thématique des levées de fonds. Les données de leur base ont été complétées par les baromètres de levées de fonds de In Extenso, ainsi qu'une veille approfondie des données publiques de l'écosystème.

## LA MISE EN EXERGUE DE CLUSTERS DE PROFILAGE

En page 9 de cette étude, des **clusters** ont été établis à l'aide de l'algorithme des k-moyennes agglomératives. Cette méthode est utilisée pour regrouper des données en différents groupes.

L'objectif est de diviser un ensemble de données en clusters de manière que la population - ici les entreprises - au sein d'un même cluster soient similaires entre eux.

## RETRAITEMENT DU MONTANT DES LEVÉES DE FONDS

Afin de mesurer la valeur ajoutée effectivement générée sur, et pour, le territoire des Alpes-Maritimes, les levées de fonds des entreprises ont été **proratisés aux effectifs** employés dans le 06.



## DÉFINITIONS

■ **JEUNES POUSSÉS :** Une « jeune pousse », ou « startup », est une entreprise en phase de démarrage ou de développement, typiquement innovante et conçue pour une croissance rapide, souvent dans le secteur de la technologie.

■ **TOUR DE TABLE :** Un « tour de table » est une étape de levée de fonds au cours de laquelle une entreprise sollicite des investissements financiers auprès de différents acteurs, tels que des fonds de capital-risque, des business angels ou des institutions financières.

■ **TICKET MOYEN :** Le « ticket moyen » fait référence au montant moyen investi lors d'une opération de financement ou de levée de fonds. Il est calculé en divisant le total des fonds levés par le nombre d'opérations réalisées.

■ **DEAL :** Un « deal » est un terme souvent utilisé dans le milieu des affaires pour désigner une transaction, un accord ou un contrat conclu entre deux parties, que ce soit pour une vente, un partenariat, une fusion, une acquisition ou, dans le cadre de cette étude, une levée de fonds.

■ **FRENCH TECH :** La French Tech est une initiative gouvernementale française visant à promouvoir et soutenir les startups technologiques françaises sur le plan national et international. Elle englobe une communauté dynamique d'entrepreneurs, d'investisseurs, d'ingénieurs et d'innovateurs. Son objectif est de favoriser l'éclosion de startups à succès et de faire de la France un « pays startup ».

# LES ACTIONS D'ACCOMPAGNEMENT EN FINANCEMENT DE LA CCI NICE CÔTE D'AZUR POUR LES STARTUPS ET LES PME

**CCI Conseil & Finance** collabore avec un réseau de financeurs et d'investisseurs et apporte une solution adaptée aux entreprises dans les phases d'amorçage, de développement ou encore de transmission / reprise.



Son offre est complètement dédiée à l'accompagnement des startups et PME dans toutes leurs démarches de financements publics ou privés : financement de l'innovation, appels à projets régionaux ou nationaux, financement bancaire, levée de fonds etc.

## AMORÇAGE

### Accompagnement au financement de l'innovation

Financement Public et européen  
Appels à Projets (AAP)  
Prêts participatifs  
Subventions  
CIR/CII

1.

## CROISSANCE

### Accompagnement au financement du développement

Financement Public  
Appels à Projets (AAP)  
Financement Bancaire  
Réseau de Business Angels  
Fonds d'Investissement & Venture Capital

2.

## TRANSMISSION & REPRISE

### Accompagnement à la cession / reprise

Acquisition(s) ciblée(s)  
Évaluation, Transaction, et  
Restructuration en capital

3.

#### • Notre expertise :

- Ingénierie financière et éligibilité du projet auprès des guichets de financement
- Structuration de la documentation (financement de projet et/ou levée de fonds)
- Engagement des demandes auprès des financeurs et des investisseurs
- Suivi du dossier et obtention des fonds
- Gestion post-opération

- **Quelques références :** Ozo, JiaYuan, Xpert, Valtinée, Parentalis, Plein Ciel, BedBoat, Rôtisserie, etc.

#### Vos contacts

Gabriel Lamontre - gabriel.lamontre@cciconseilfinance.fr – 04.93.13.74.87 | 06.33.60.28.39

Michel Callois – michel.callois@cote-azur.cci.fr – 04.92.29.43.02 | 06.75.11.08.32

**financement@cote-azur.cci.fr**





Scannez ce code et découvrez  
la datavisualisation  
de cette étude

Une publication

Études  Data  
ANALYSER POUR AGIR

Groupe



**Soyez accompagné dans vos réflexions  
stratégiques à travers la réalisation  
d'études sur-mesure**

**Votre contact**

Marc **MORVANY**  
marc.morvany@cote-azur.cci.fr  
0493 137336

