



# Formation « De l'idée au réseau : structurer un projet de franchise »

Cette formation a pour objectif de permettre aux participants de **comprendre, analyser et structurer un projet de développement en franchise en tant que futur franchiseur**.

Elle apporte une vision claire et structurée du modèle franchise, de ses exigences juridiques, économiques et organisationnelles, et des étapes nécessaires pour envisager la duplication d'un concept.

## ➤ Objectifs

- Comprendre les fondamentaux du modèle de la franchise (avantages, contraintes, obligations)
- Identifier les conditions nécessaires à la franchisabilité d'un concept
- Identifier les piliers et axes de structuration d'un projet de franchise
- Adapter le business model à un développement en franchise
- Identifier les éléments constitutifs d'un manuel opératoire
- Comprendre le cadre juridique
- Formaliser les premières étapes d'un projet de franchise

## ➤ Avantages pour les apprenants

À l'issue de cette formation, les apprenants seront en mesure de :

- Analyser la pertinence du modèle franchise pour un projet ou un concept existant
- Structurer un projet de développement en réseau
- Maîtriser les fondamentaux juridiques et économiques du rôle de franchiseur
- Identifier les responsabilités et engagements du franchiseur
- Organiser méthodiquement les premières étapes de structuration

## ➤ Personnes concernées

- Porteurs de projet (salariés, cadres, personnes en reconversion) ;
- Entrepreneurs ou dirigeants disposant déjà d'un concept.

## ➤ Prérequis

Aucun prérequis technique ou juridique.

Il est recommandé :

- D'avoir une réflexion entrepreneuriale en cours,
- Ou de disposer d'un concept, même en phase exploratoire.

## Contenu de la formation

**Formation réalisée sur 2 jours (14h) :**

### **1/ Fondamentaux du modèle de franchise**

- Différences entre les différents réseaux contractuels.
- Définition et principes.
- Avantages et contraintes du modèle.
- Rôle du franchiseur.
- Panorama des obligations légales.

### **2/ Les conditions de la franchisabilité**

- Les 3 piliers de la franchise
- Standardisation des process
- Protection du concept

### **3/ Structuration économique du modèle**

- Construction du modèle économique franchiseur.
- Droits d'entrée.
- Redevances.
- Investissements nécessaires.
- Équilibre économique du réseau.

### **4/ Manuel opératoire : méthodologie de structuration**

- Rôle du manuel
- Architecture type
- Formalisation du savoir-faire
- Organisation des procédures
- Transmission et animation du réseau

### **5/ DIP et cadre juridique**

- Définition du DIP.
- Contenu obligatoire.
- Responsabilités du franchiseur.
- Importance du contrat.

## ➔ Modalités de la formation

|                                |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                 |
|--------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| Préalable                      | /                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                               |
| Nombre de participants         | Limité à 8 participants                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                         |
| Intervenant                    | Noémie VENEZIA - Conseiller CCI NCA – Expertise franchise                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                       |
| Méthode et outils pédagogiques | <p><b>Modalités de la formation :</b></p> <p>La formation est organisée en <b>5 modules répartis sur 2 journées</b>, en format atelier collectif.<br/>Elle combine :</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Des apports méthodologiques structurés,</li> <li>• Des temps d'échanges encadrés,</li> <li>• Des mises en application à partir de situations concrètes.</li> </ul> <p>Les exercices proposés permettent aux participants d'appliquer les notions abordées soit à leur propre projet (lorsqu'un concept existe), soit à un cas pédagogique lorsqu'ils sont en phase exploratoire.<br/>L'objectif est de favoriser une appropriation progressive des méthodes et des outils nécessaires à la structuration d'un projet de franchise côté franchiseur.</p> <p><b>Outils pédagogiques :</b></p> <p>La formation s'appuie sur des supports opérationnels facilitant la compréhension et l'application des concepts :</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Présentation structurée projetée,</li> <li>• Modèles de documents (matrice économique, trame de manuel opératoire, structure de DIP),</li> <li>• Exercices pratiques et études de cas encadrées.</li> </ul> <p>Ces outils permettent aux participants de disposer de repères clairs et méthodiques pour poursuivre leur réflexion à l'issue de la formation.</p> |
| Modalités d'évaluation         | QCM de validation des connaissances                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                             |
| Durée et dates                 | Date formation : 15 & 16 juin 2026 / Durée formation : 14h – 2 jours                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                            |
| Lieux et accessibilité         | <p>CCI Nice Côte d'Azur<br/>20 boulevard Carabacel 06000 Nice</p> <p>Le site est accessible aux personnes à mobilité réduite et/ou un accueil personnalisé des PMR est possible.<br/>Personne à mobilité réduite ou autres handicaps, merci de contacter le conseiller de la formation.</p>                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                     |
| Tarif                          | <p>Coût total de la formation : 1 300 € HT – 1 560€ TTC</p> <p><i>(Se rapprocher de son OPCO avant la formation pour une éventuelle prise en charge)</i><br/><i>La TVA appliquée sera celle en vigueur lors de la facturation</i></p>                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                           |
| Numéro d'agrément formation    | 9306P001706                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                     |

## **Renseignements & inscriptions**

**Noémie VENEZIA – Chargée de développement commerce**

Tél. : 07 88 34 78 26

Mail : [noemie.venezia@cote-azur.cci.fr](mailto:noemie.venezia@cote-azur.cci.fr)