

Ce programme, vise à aider la Direction de l'entreprise à déterminer son besoin de financement, préparer le projet et pouvoir le défendre auprès d'un financeur. Et ce, par l'acquisition de compétences, de connaissance des dispositifs de financement et d'outils mis en œuvre durant le programme.

Objectif

- Structurer sa démarche et son projet de développement en adéquation avec les enjeux de l'entreprise et les attentes des financeurs
- Appréhender les axes et leviers à mettre en œuvre pour préparer et défendre le projet
- Appliquer ces méthodes sur un projet de développement déterminant pour votre entreprise à présenter à un financeur

Avantages pour l'entreprise

- Accélérer et sécuriser la phase de recherche de financement dans une période critique
- Bénéficier du partage d'expérience, des bonnes pratiques fonctionnelles
- Gagner du temps et augmenter les chances de réussite
- Etre guidé dans la mise en œuvre de sa demande de financement

Personnes concernées

- Dirigeant(e) d'entreprise, associé(e)

Prérequis

- Justifier d'un an d'existence minimum
- Avoir un projet de développement ou être en phase d'étude d'un nouveau projet/investissement
- Besoins identifiés (projet existant ayant dépassé le stade de la simple idée)

Contenu des séquences

Séquence 1 en individuel :

Identification et adaptation de la séquence aux acquis/compétences, besoins de la personne et axes de financement potentiels.

Séquence 2 en collectif :

Présentation des fondamentaux et mise en œuvre opérationnelle

1. Repérez les projets finançables et structurez un projet
2. Préparez-vous à défendre votre projet devant un financeur

Séquence 3 de suivi en individuel :

Mise en œuvre opérationnelle des acquis en situation de travail.

1. Aide au transfert des acquis en situation de travail et à l'intégration des outils et méthodes.
2. Aide au montage d'un projet et choix du financeur.

Modalités de la séquence

Préalable	Entretien et questionnaire d'identification des acquis et des besoins individuels (positionnement) Accès au webinaire : « Financer mes projets de croissance en période de relance »
Nombre de participants	3 à 10 personnes par séquence
Intervenant	Gabriel LAMONTRE - Conseiller entreprise en Financement CCI Nice Côte d'Azur
Méthodes et outils pédagogiques	<ul style="list-style-type: none"> • Méthodes actives et expérientielles • Mise en situation, cas pratiques et en situation de travail • Echanges de pratiques et partage d'expériences • Apport de méthodes, remise d'un support et d'outils pour l'action
Modalités d'évaluation	<ul style="list-style-type: none"> • Questionnaire d'évaluation des acquis à l'entrée et à la sortie • Quizz et cas pratique • Exercices • Analyse des productions en situation de travail
Durée et dates	<ul style="list-style-type: none"> • Séquence 1 : 1h00 - date à définir avec l'entreprise • Séquence 2 : 7h00 (soit 1 jour) - date (voir le calendrier) Horaires : 9h00-12h30 et 13h30-17h00 • Séquence 3 : 3 RDV individuels : 2h00 par séance dates à définir avec l'entreprise
Lieux et accessibilité	<ul style="list-style-type: none"> • Séances collectives en présentiel : CCI Nice Côte d'Azur • Séances individuelles et distancielles : dans l'entreprise ou à la CCI Nice Côte d'Azur Les sites sont accessibles aux personnes à mobilité réduite et/ou un accueil personnalisé des PMR est possible.
Tarif	Coût total de l'action : 800€HT soit 960€ TTC. Se rapprocher de son OPCO ou FAF pour une éventuelle prise en charge avant inscription. La TVA appliquée sera celle en vigueur lors de la facturation.
Numéro d'agrément formation	9306P001706

Renseignements & inscriptions
Gabriel LAMONTRE - Conseiller Entreprises
Tél. : 04 93 13 73 08
gabriel.lamontre@cote-azur.cci.fr

